

„Wir verkaufen Lösungen“

Das Andree Bürozentrum ist als individueller Objekteinrichter auch in England tätig

Das neue Showroom-Konzept hat viele positive Impulse für den Vertrieb unserer Büro- und Objekteinrichtungen gegeben. „Wir l(i)eben Ihr Büro“ ist seit knapp drei Jahren das Motto unter dem die Ausstellung zu einem „Office Live“ umgestaltet wurde. Hier arbeitet das Andree-Team an den Lösungen, die bei den Kunden eingesetzt werden. Von dem elektromotorisch höhenverstellbaren Tisch, über Beleuchtungs- und Akustiklösungen bis hin zur Medientechnik und Konferenzraumausstattung sind viele Lösungen live im Andree Bürozentrum zu sehen und zu erleben.

Neben einigen regional und bundesweit realisierten Projekten hat das Andree Bürozentrum gerade die Möblierung für den ersten Bauabschnitt eines Industriekunden in England geliefert und montiert. „Das ist ein interessantes und anspruchsvolles Projekt. Wir liefern insgesamt rund 80 elektromotorische Arbeitsplätze mit Schränken, Konferenzraummöbel, Beleuchtung und Akustiklösungen in dieses Objekt. Das war schon eine spannende Angebotsphase und wir konnten den Kunden mit unserem Gesamtkonzept überzeugen. Für die Möblierung haben wir mit dem Hersteller SEDUS einen professionellen und zuverlässigen Partner für die Planung und Umsetzung. Eine gute und intensive Zusammenarbeit mit dem Hersteller ist hier besonders wichtig um alle Wünsche des Kunden individuell umsetzen zu können“, sagt Geschäftsführer Uwe Greff.

Auch im Bereich Kopier- und Drucktechnik können in der Ausstellung ergänzende Softwareprodukte live am System präsentiert werden. Anwendungen wie aQuarte oder Mobile-Printing erleichtern die Arbeitsabläufe der Anwen-



Erleben: Lösungen gibt es live im Andree Bürozentrum zu sehen. Im Bereich Möblierung gibt es mit SEDUS (unten rechts) einen starken Partner.

der bereits in vielen Unternehmen. Ein neues Geschäftsfeld mit einer leistungsstarken, einfachen und bezahlbaren Archivlösung wird den Kunden in den kommenden Wochen vorgestellt. Hier sind kundenseitig kein Installationsaufwand und keine Administration erforderlich, das System wird fertig konfiguriert als „Box“ geliefert. Hierin sind Server und Datensicherung bereits enthalten. Einfach aufstellen, Strom- und Netzwerkanschluss und die Dokumente können ins Archiv gescannt werden. Eine manuelle Verschlagwortung ist nicht erforderlich. Auch diese Lösung wird das Andree Bürozentrum selbst einsetzen um die eigenen Erfahrungen zum Nutzen der Kunden weiter zu geben.

„Auch unsere Mitarbeite-

rinnen und Mitarbeiter arbeiten im Andree Bürozentrum mit diesen Anwendungen, so können wir in der Beratung unsere eigenen Erfahrungen und Tipps einfließen lassen“, erklärt Greff.

Die Nähe zum Kunden und den Produkten ist der Geschäftsleitung besonders wichtig. „Wir verkaufen vor allem Lösungen, ob im Möbel- oder Maschinenbereich. Das Produkt ist oft nur Mittel zum Zweck.“

Die Optimierung der Arbeitsabläufe und Minimierung der Prozesskosten beim Kunden steht hier im Fokus. Individuelle Softwarelösungen in der Kopierer- und Druckerumgebung und Sonderlösungen im Einrichtungsbereich sind hierbei unsere Stärken“, erläutert Greff.

Umgesetzt werden diese Projekte mit eigenen Mitarbeitern für die Montage der Büroeinrichtungen und geschulten Technikern für die Hard- und Software. Für diese interessanten aber auch anspruchsvollen Tätigkeiten werden aktuell motivierte und engagierte Vertriebsmitarbeiter und Auszubildende im kaufmännischen und technischen Bereich gesucht.

Greff: „Wir bieten den Auszubildenden bei entsprechender Qualifikation und Leistung nach bestandener Prüfung eine Übernahme ins Angestelltenverhältnis an.“ Sehr positiv hat sich auch die Sparte gewerblicher Bürobedarf entwickelt. Durch den mittlerweile gut etablierten Webshop konnte das Andree

Bürozentrum viele Neukunden gewinnen. Auch einige Rahmenverträge mit bundesweit tätigen Unternehmensgruppen wurden unterzeichnet. Hier setzt das Andree Bürozentrum auf die moderne Logistik der Einkaufsgenossenschaft. Das moderne Zentrallager liefert innerhalb von 24 Stunden.

„Natürlich stehen unseren Kunden auch für diese Artikelgruppe persönliche Ansprechpartner zur Verfügung“, so Uwe Greff. „Eine Mitarbeiterin im Außendienst und das zweiköpfige Innendienstteam stehen gerne mit Rat und Tat zur Seite. Auch die Kundenbestellungen werden von unseren zwei Mitarbeiterinnen im Innendienst per Telefon, Fax oder Mail entgegen genommen.“

Daten & Fakten



37671 Höxter
Zur Lüre 50
Telefon: (05271) 97 12-0
Telefax: (05271) 97 12-10
Mail: info@andree-buero.de
www.andree-buero.de

■ **Geschäftszeiten:**
Montag bis Freitag von 8 bis 17 Uhr. Parkplätze sind in ausreichender Zahl direkt vor unserer Ausstellung vorhanden. Auch außerhalb unserer Geschäftszeiten sind unsere Fachberater an Werktagen

nach Terminvereinbarung gerne für Sie da!

■ **Chronik:**
1948 – Gründung
1978 – Neubau des Bürogebäudes im Gewerbegebiet „Zur Lüre“ in Höxter, dem heuti-

gen Firmensitz
1993 – Umbau und Erweiterung der Betriebsfläche
2013 – Umbau und Eröffnung der neuen Ausstellung „Living Office“
Andree Bürozentrum ist ein Ausbildungsbetrieb.